

# HS Auftragsmanager

*Betriebswirtschaftliche Lösungen  
für kleine und mittlere Unternehmen.*

Sicherheit in allen Auftragslagen –  
so haben Sie stets den Durchblick.



# HS Auftragsmanager: einmal erfassen, immer verfügbar

## Ihr Nutzen auf einen Blick

- **Flexibilität:** Aufgrund der vielfältigen Konfigurationsmöglichkeiten lassen sich mit der Lösung die Anforderungen kleiner und mittlerer Unternehmen verschiedenster Branchen umsetzen.
- **Zeitgewinn:** Der HS Auftragsmanager unterstützt Sie zuverlässig bei der effizienten Belegbearbeitung vom Angebot bis zur Rechnung.
- **Integration:** Der nahtlose Datenaustausch mit den HS Programmen zur Finanzbuchhaltung.

## HS AUFTRAGSMANAGER

Ein wichtiger Wettbewerbsvorteil kleiner und mittlerer Unternehmen besteht darin, besonders flexibel und schnell auf die Anforderungen von Kunden reagieren zu können. Der HS Auftragsmanager als anwenderfreundliches Programm für den Einzelplatzbetrieb unterstützt zahlreiche Betriebe seit über 25 Jahren bei dieser Aufgabe und erweist sich dabei als ebenso flexibel wie seine Anwender.

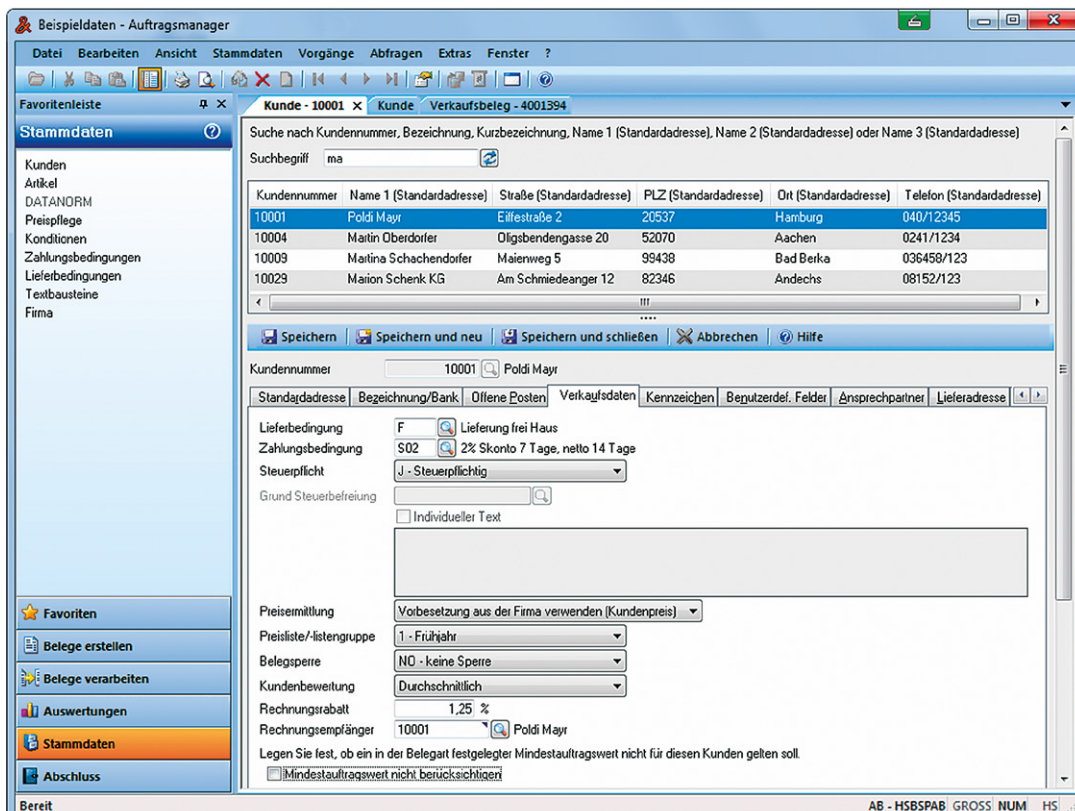
## KOMFORT UND ANWENDERFREUNDLICHKEIT

Die Bedienung und die Benutzeroberfläche des HS Auftragsmanagers orientieren sich am bekannten Windows-Standard. Die Anwendung kann daher sowohl per Maus als auch per Tastatur schnell und komfortabel bedient werden. Zudem kann sich jeder Benutzer entscheiden, ob die Arbeitsgebiete in Form von Registerkarten oder als frei verschiebbare Fenster dargestellt werden.

Anhand von Beispieldaten können Sie sich mit den funktionellen Möglichkeiten des HS Auftragsmanagers vertraut machen und die Erweiterungsmodule ausprobieren. Hierzu liefert HS mit der Anwendung standardmäßig eine Beispieldatenbank aus. Diese stellt Ihnen eine fiktive Firma bereit, mit der Sie Prozessabläufe durchspielen und

Auswertungen erstellen können, ohne Ihre Echt Daten zu verändern. Die Beispieldaten lassen sich ändern oder ergänzen und anschließend wieder in den Ausgangszustand zurückversetzen.

Die Hilfetexte zu Eingabefeldern und Arbeitsgebieten sowie das Handbuch, das am Arbeitsplatz zur Verfügung steht, erleichtern Ihnen die zügige Einarbeitung.



Direkter Zugriff auf wichtige Menübefehle über die Favoritenleiste sowie übersichtliche Auswahl und Erfassung der Stammdaten.

## STAMMDATEN

- Einheitlicher Aufbau
- Übersichtliche Registerkartenstruktur
- Umfangreiche Zusatzangaben, z. B. zum Ansprechpartner, mit Textfeldern, Notizen
- Individuelle Zuordnung von Preisen, Konditionen und Textbausteinen
- Benutzerdefinierte Felder für individuelle Sortierungen

Staffel	Geräte	VK-Preis (EUR)	Rabatt	Rohgewinn	Aufschlag	Rabatt-VK-Preis (EUR)	Nettopreis
1		452,00		52,36 %	109,89 %		452,00
2	ab 5	443,00		51,39 %	105,71 %		443,00
3	ab 10	434,00		50,38 %	101,53 %		434,00
4	ab 15	425,00		49,33 %	97,35 %		425,00
5	ab 20	417,00		48,36 %	93,64 %		417,00
6	ab						0,00
7	ab						0,00
8	ab						0,00

Flexible Preisgestaltung dank zahlreicher Preislisten.

## STAMMDATEN FÜR FIRMEN

Alle Daten, die Sie für Verarbeitungen mit der Anwendung benötigen, hinterlegen Sie in den Stammdaten. Sofern Sie die mitgelieferten Vorbesetzungen beim Anlegen der Datenbank übernommen haben, sind bereits zahlreiche Stammdaten vorhanden, die Sie nur anpassen brauchen (z. B. Liefer- und Zahlungsbedingungen).

## STAMMDATEN FÜR KUNDEN

- Automatische Vergabe von bis zu zwölfstelligen Nummern zur Verwaltung von Kunden
- Kundenspezifische Artikelpreise und Artikeltexte
- Bis zu 15 auswertbare, individuelle Zusatzfelder, beispielsweise zur Hinterlegung spezieller Kundenmerkmale

## ARTIKELSTAMMDATEN

- Bis zu 20-stellige alphanumerische Nummern zur Organisation Ihrer Artikel
- Bis zu 32.000 Zeichen umfassende, aussagekräftige Artikelbeschreibungen
- Komfortable Preisgestaltung dank beliebig vieler Preislisten-Gruppen sowie 50 Preislisten mit jeweils bis zu 15 mengenabhängigen Preisstaffeln
- Einbindung eines Tabellenkalkulationsprogramms zur Preiskalkulation
- Dokumentation von Preisänderungen in der Preishistorie
- Verwaltung von Einmalartikeln
- Kundenspezifische Preise und Rabatte sowie Artikeltexte
- Bis zu 15 auswertbare, individuelle Zusatzfelder, z. B. zur Hinterlegung spezieller Artikeleigenschaften
- Frei definierbare Rechenformeln für vier Mengenfaktoren, z. B. zur schnellen Berechnung von Artikelmaßen und –volumina
- Artikelrechenfelder, z. B. zur Ermittlung gewichtsabhängiger Transportkosten oder DSD-Gebühren

## WEITERE STAMMDATEN

In diesem Bereich verwalten Sie Informationen, die Sie – in der Regel nur einmal – beim Einrichten der Anwendung hinterlegen.

Zum Beispiel:

- **Konditionen** für die Berechnung von Zu- oder Abschlägen auf den Warenwert, beispielsweise in Rechnungen
- **Zahlungsbedingungen** auf Basis von Tagen oder Stichdaten
- **Festlegung des Belegflusses** in den Belegarten nach Ihren betrieblichen Anforderungen
- **Firmenstammdaten:** Hier hinterlegen Sie grundlegende Informationen zu Ihrem Unternehmen und bestimmen, welche Funktionen Sie für die Abbildung Ihrer betrieblichen Abläufe benötigen. Entscheiden Sie zum Beispiel, ob Sie mit Kostenstellen und Kostenträgern arbeiten, wie viele Preislisten Sie verwalten oder ob Sie Ihre Ausgangsrechnungen als elektronische Rechnungen im ZUGFeRD-Format erstellen lassen wollen. Ihre Einstellungen in den Firmenstammdaten haben Einfluss darauf, welche Funktionen auf der Benutzeroberfläche des HS Auftragsmanagers verfügbar sind.

# Leistungsstark in der Funktionalität – damit Sie die Vorteile Ihres HS Auftragsmanagers so richtig nutzen können.

## BELEGBEARBEITUNG

- Sichere Weiterverarbeitung vom Ursprungsbeleg bis zum Zielbeleg
- Kalkulationsmodus während der Belegerfassung
- Zusätzliche individuelle Belegarten
- Versand per e-mail
- Erstellen elektronischer Rechnungen im ZUGFeRD-Format
- GoBD-konforme Festschreibung (Unveränderbarkeit) von Belegen

## RATIONELLE BELEGBEARBEITUNG

- Anzeige aller relevanten Stammdaten während der Belegbearbeitung, mit Möglichkeit zur Änderung oder Neueinrichtung
- Zwölfstellige numerische Belegnummern
- Flexible Preisgestaltung durch Artikel- und Rechnungsrabatte sowie Konditionen (z. B. Porto oder Bonus)
- Mengeneingabe in Preis- oder Liefereinheiten
- Prüfung des Kreditlimits aus dem HS Finanzwesen, der HS Finanzbuchhaltung oder dem Erweiterungsmodul Offene Posten sowie automatische Kundensperre bei Überschreitung des Kreditlimits
- Zwischensummenbildung
- Alternativpositionen
- Verwendung von Textbausteinen und freien Textfeldern
- komfortable Einbettung von Dokumentenanhängen in den Beleg (z. B. AGB)
- Abschlagszahlungen und Anzahlungen sowie Teilrechnungen
- Sofortige Berechnung von Preis, Rabatt und Rohgewinn – dadurch wird die Kalkulation am Bildschirm unterstützt
- Komfortable Abbildung von EU-Dreiecksgeschäften
- Unterstützung des Besteuerungsverfahrens MOSS
- Abruf von Belegen in andere Belegarten:
  - Jederzeit anpassbare Steuerschlüssel
  - Automatische Datenübernahme in den neuen Beleg (z. B. Ableitung der Bestellung und des Lieferscheins aus der Auftragsbestätigung)
  - Änderung der Menge (Teilabruf) und automatische Erstellung eines Rückstandsbelegs
  - Sammelabruf (z. B. Zusammenfassung mehrerer Lieferscheine in eine Rechnung)
- Abrufhistorie für Belege
- Beleganzeige am Bildschirm mit der Druckvorschau
- Mindestauftragswert und Definition von Mindermengenzuschlägen

The screenshot displays the 'Beleg' (Bill) management interface. At the top, there are menu options: Neu, Speichern, Speichern und neu, Speichern und schließen, Abbrechen, and Hilfe. The main header shows 'Belegart: AN - Angebot', 'Beleg: 1002374', 'Datum: 02.05.2017', 'Kunde: 10003 Paul Schulze', and 'Summe: 2.152,58 EUR'.

Below the header is a table with columns: Kunde, Positionen, Kennzeichen, Benutzerdef. Felder, Belegadresse, Lieferadresse, Rechnungsadresse, Anzahlungen, Summen, Abschlusstexte, and Anhänge. The main data table has columns: Pos./Artikel, Bezeichnung/Text, Menge, Preis [EUR], Rabatt, Betrag [EUR], Beleg-Einstandspreis [EUR], FG%, and Aufschlag/Alternativpos.

Pos./Artikel	Bezeichnung/Text	Menge	Preis [EUR]	Rabatt	Betrag [EUR]	Beleg-Einstandspreis [EUR]	FG%	Aufschlag/Alternativpos.
1 w/1001	1998 Schloss Vollrads Kabinett	1	13,13	2,50	76,81	6,25	51,18 %	104,83 %
2 w/1054	1995 Piesporter Goldtröpfchen	1	71,23		427,38	27,70	61,11 %	157,15 %
3 w/1072	1999 Winzenheimer Roseneck	1	10,30		61,80	4,17	59,51 %	147,00 %
4 w/1207	1993 Rauenthaler Balken Eiswein	1	207,15		1.242,90	156,69	24,36 %	32,20 %
w/PROBE	Einladung zur Weinprobe							
* Belegsummen		4			1.808,89			

Below the table, there are summary fields for 'Belegsummen':

Nettoumsatz	1.808,89 EUR	Gewünschter Nettoumsatz	EUR	Neu berechnen
Endbetrag	2.152,58 EUR	Gewünschter Endbetrag	EUR	Neu berechnen
Rohgewinn	640,03 EUR	Gewünschter Rohgewinn	640,00 EUR	Neu berechnen

At the bottom right, there is a status bar: ab - HSBSPAB GROSS NUM HS.

Rohgewinnkalkulation während der Belegerfassung.

Abrufhistorie

Abrufhistorie für Rechnung RE 4002355, Belegdatum 08.05.2017, Kunde 10003 - Paul Schulze

Beleg					Abgerufen aus					
Gruppe	Belegnr.	Art	Belegdatum	Kunde	Betrag	Abrufart	Gruppe	Belegnr.	Art	Benutzer
V1	1002374	AN	02.05.2017	10003 - Paul Schulze	1.808,89 EUR		V1	1002374	AN	ab - Anton Beispielbenutzer
V2	2002212	AB	03.05.2017	10003 - Paul Schulze	1.808,89 EUR	Verarbeitend	V2	2002212	AB	ab - Anton Beispielbenutzer
V3	3002306	LS	04.05.2017	10003 - Paul Schulze	504,19 EUR	Verarbeitend	V2	2002212	AB	ab - Anton Beispielbenutzer
V3	3002307	LS	05.05.2017	10003 - Paul Schulze	1.304,70 EUR	Verarbeitend	V3	3002306	LS	ab - Anton Beispielbenutzer
V4	4002355	RE	08.05.2017	10003 - Paul Schulze	1.808,89 EUR	Verarbeitend	V3	3002307	LS	ab - Anton Beispielbenutzer
V4	4002356	GS	11.05.2017	10003 - Paul Schulze	-1.732,08 EUR	Kopierend	V4	4002355	RE	ab - Anton Beispielbenutzer

Schließen Hilfe

Dank Abrufhistorie jederzeit Überblick über die Verarbeitung eines Auftrags.

### Datenaustausch

#### DATENIMPORT, DATENEXPORT

Der HS Auftragsmanager enthält einen Datenimport für Kunden, Artikel und Belege. Bei großen Datenmengen empfiehlt es sich, den automatischen Import zu nutzen. Dieser prüft, ob neue Daten für den Import bereitgestellt wurden.

Alle Programme von HS sind aufeinander abgestimmt. So übergeben Sie beispielsweise die Daten sicher und schnell an Ihre HS Finanzbuchhaltung. Die Offenen Posten in den Stammdaten der Kunden aus dem HS Finanzwesen und der HS Finanzbuchhaltung werden im HS Auftragsmanager angezeigt.

#### DATENBANK

Die Programme basieren auf einer leistungsstarken Client-Server Architektur. Die Daten werden in einer relationalen Datenbank gespeichert. Intern werden alle Zugriffe durch die Abfragesprache SQL realisiert.

Per Standardschnittstelle (ODBC) kann aus Windows-Programmen auf die Daten des HS Auftragsmanagers zugegriffen werden. Auf diese Weise schreiben Sie z. B. zeitsparend Serienbriefe mit Microsoft Word oder erstellen Auswertungen mit Microsoft Excel bzw. mit StarOffice oder OpenOffice.

### Datenarchivierung

#### AO-SCHNITTSTELLE

Mit dem mitgelieferten Dienstprogramm AO-Schnittstelle werden die gesetzlichen Anforderungen der Abgabenordnung zur Archivierungspflicht steuerlich relevanter Daten und auch die dritte Stufe des Datenzugriffs (Mitnahme von Daten) erfüllt. Eine gesonderte Archivierungssoftware oder ein Dokumentenmanagementsystem ist hierzu nicht erforderlich.

# Auswertungen und Statistiken

## Mehr Übersicht durch schnelle Informationen

### DETAILLIERTE DARSTELLUNG

- Assistentengestützte Erstellung von Auswertungen mit dem HS Auftragsmanager
- Auswertung der Verkaufsdaten nach vielfältigen Kriterien, z. B. Rohgewinn sowie Umsatzfavoriten bei Kunden und Artikeln
- Detaillierte Abfrageergebnisse per Doppelklick
- Bildschirmdarstellung, Druck oder Export der Statistikwerte

### AUSWERTUNGEN UND STATISTIKEN

- Vielfältige Möglichkeiten, Verkaufsdaten – mit Hilfe eines integrierten Programmassistenten – nach verschiedenen Kriterien auszuwerten (z. B. nach Artikeln, Kunden, Belegen, Kondition)
- Speicherung und Anzeige von Statistikwerten über einen beliebigen Zeitraum
- Vergleich von mehreren Zeiträumen, z. B. der letzten Quartale
- Abfrage von Umsatz, Menge, Preisen und Rohgewinn
- Abfrage von offenen oder verarbeiteten Belegen
- Abfrage von Gesamtumsatz, Monatswerten oder kumulierten Monatswerten
- Standardsortierung und Anzahl der Abfragekriterien für die Auswertungen können weitgehend selbst bestimmt werden und sind speicherbar
- Individuelle Sortierung der Abfrageergebnisse am Bildschirm und Export in Tabellenkalkulation sowie Ausdruck
- Schnellaufzugriff auf wichtige Auswertungen über die Favoritenleiste
- Volltextsuche über alle Belegpositionen
- Ermittlung der Daten für die vom ElektroG geforderten Meldungen bei der EAR-Stiftung

The screenshot displays the 'Artikelabfrage Verkauf - Übersicht - Renner aktuelles Jahr' window. The main table shows sales data with columns for Beleg, Art, Datum, Kundennummer, Bezeichnung, Preis, Brutto Pos./Rest-Betrag, Pos.Gesamtroh... and Pos.Gesamtrohgew. in %.

Beleg	Art	Datum	Kundennummer	Bezeichnung	Preis	Brutto Pos./Rest-Betrag	Pos.Gesamtroh...	Pos.Gesamtrohgew. in %
1002347	AN	06.02.2017	10012	Distributeur Legrand	732,57	70.326,72	39.892,80	56,72
1002356	AN	06.02.2017	10013	Fielvakt Werke AG	732,57	20.922,20	9.973,20	56,72
2002184	AB	15.02.2017	10012	Distributeur Legrand	732,57	17.581,68	9.973,20	56,72
2002199	AB	15.02.2017	10028	Heinrich-Christian von Buhl	732,57	83.688,79	39.892,80	56,72
3002299	LS	14.02.2017	10029	Maion Schenk KG	732,57	10.461,10	4.986,60	56,72
4002222	RE	17.07.2016	10012	Distributeur Legrand	705,22	16.925,28	9.356,40	55,28
4002229	RE	23.07.2016	10012	Distributeur Legrand	705,22	67.701,12	37.425,60	55,28
4002236	RE	16.08.2016	10013	Fielvakt Werke AG	705,22	20.141,09	9.349,20	55,24
4002243	RE	24.08.2016	10029	Maion Schenk KG	705,22	10.070,54	4.674,60	55,24
4002255	RE	18.09.2016	10012	Distributeur Legrand	705,22	16.925,28	9.347,28	55,23
4002252	RE	21.09.2016	10028	Heinrich-Christian von Buhl	705,22	20.141,08	9.347,28	55,23
4002274	RE	19.10.2016	10013	Fielvakt Werke AG	705,22	30.211,63	14.017,32	55,21
4002281	RE	21.10.2016	10029	Maion Schenk KG	705,22	30.211,63	14.017,32	55,21
4002293	RE	17.11.2016	10012	Distributeur Legrand	705,22	16.925,28	9.341,52	55,19
4002300	RE	23.11.2016	10028	Heinrich-Christian von Buhl	705,22	20.141,08	9.341,52	55,19
4002312	RE	21.12.2016	10013	Fielvakt Werke AG	705,22	40.282,17	18.678,72	55,18
4002319	RE	27.12.2016	10029	Maion Schenk KG	705,22	40.282,17	18.678,72	55,18
4002331	RE	20.01.2017	10013	Fielvakt Werke AG	732,57	52.305,50	24.979,80	56,83
4002338	RE	24.01.2017	10029	Maion Schenk KG	732,57	62.766,59	29.975,76	56,83
4002347	RE	20.02.2017	10028	Heinrich-Christian von Buhl	732,57	20.922,20	9.973,20	56,72

A context menu is open over the table, showing options like 'Nach Microsoft Excel exportieren'. A sub-menu is also visible with options 'Alle Daten dieser Liste', 'Markierte Daten dieser Liste', and 'Alle Daten beider Listen'.

Mit einem Rechtsklick ausgewählte Abfragen in eine Microsoft Excel Tabelle exportieren.

# Beleggestaltung leicht gemacht Druckvorlagen selbst erstellen

## DRUCKLAYOUT FÜR VERKAUFSBELEGE

- Direkte, komfortable Beleggestaltung
- Einfaches Einbinden und Positionieren von Logos
- Abweichende Einstellungen für Folgeseiten
- Umfangreiche Gestaltungsmöglichkeiten und Verwendung von Platzhaltern und Artikelbildern
- Druck von Informationen zu Belegpositionen in bis zu 15 Spalten

## BELEGGESTALTUNG

Im Arbeitsgebiet Beleggestaltung stehen Ihnen zahlreiche Möglichkeiten zur Gestaltung der Ausdrucke Ihrer Verkaufsbelege zur Verfügung:

- Festlegung von Seitenrändern, Hoch-/Querformat, Schriftart, Schriftgröße, Position und Größe von Logos etc.
- Definition von abweichenden Drucktexten
- Hinterlegung von Platzhaltern (Belegnummer, Kundennummer, Lieferdatum etc.) in verschiedenen Bereichen der Druckvorlagen (z. B. Seitenkopf, Adressbereich, Positionen)

- Von der ersten Seite abweichende Einstellungen für Folgeseiten (z. B. Ausblendung des Adressbereichs)
- Flexible Positionierung der Adressbereiche (z. B. Rechnungs- und Lieferadresse)
- Bis zu 15 Spalten für die Darstellung von Informationen im Positionsbereich (Positionsrabatte, Mengenfaktoren, Benutzerdefinierte Felder, Artikelbilder etc.)
- Steuerung der Textinhalte beim Druck von Belegpositionen
- Separate Gestaltung von Übersichten über geleistete Abschlags- und Teilrechnungen

Spalte	Inhalt	Pos	Überschrift	Abstand (cm)	Breite (cm)
1	Positionennummer	Pos		0,0	0,6
2	Artikelnummer	Artikel		0,1	1,3
3	Text			0,1	4,5
4	Menge (PE)	Menge		0,1	1,9
5	Einheit (PE)	Einheit		0,1	1,6
6	Preis	Preis		0,1	1,9
7	Rabatt in %	Rabatt in %		0,1	1,0
8	Rabatt Betrag	Rabatt < BELEG_WAEHRUNG_SYMBOL >		0,1	1,9
9	Umsatzsteuer	USt		0,1	0,6
10	Betrag	Betrag < BELEG_WAEHRUNG_SYMBOL >		0,1	1,9
	<Nicht verwendet>				
	<Nicht verwendet>				
	<Nicht verwendet>				
	<Nicht verwendet>				
	<Nicht verwendet>				

Bis zu 15 Spalten für den Druck von Positions-  
informationen.

# HS Auftragsmanager: Erweiterungsmodulare sichern noch mehr Effektivität

## Erweiterungsmodul **COCKPIT**

Behalten Sie die wichtigsten Zahlen Ihrer Auftragsabwicklung im Blick. Aus einer Bibliothek von mehr als 25 Diagrammen und Kennzahlen können Sie bis zu zwölf Elemente auswählen und sich die wichtigsten betriebswirtschaftlichen Daten im Bereich der Auftragsabwicklung grafisch anzeigen lassen. Sehen Sie auf Knopfdruck z. B. Umsätze, Rohgewinne, Top Ten der Artikel und Kunden u.v.m..

## Erweiterungsmodul **DATENMODELL**

Das Datenmodell bietet Ihnen eine ausführliche Dokumentation aller Tabellen in der Datenbank (SQL Anywhere) des HS Auftragsmanagers – inklusive sämtlicher Verknüpfungen und aller mit dem Programm gelieferten Layouts. Anhand des Datenmodells erkennen Sie, welche Daten Sie zum Beispiel für die Anfertigung von Serienbriefen in Microsoft Word oder für die Erstellung von weiterführenden Auswertungen in Microsoft Excel oder Crystal Reports Professional benötigen.

## Erweiterungsmodul **OFFENE POSTEN**

Sie wollen jederzeit den Überblick über unbezahlte Rechnungen Ihrer Kunden haben? Mit dem Erweiterungsmodul Offene Posten sind Sie stets auf dem Laufenden. Bequem erstellen Sie Übersichten aller oder einzelner säumiger Kunden oder erstellen gleich Mahnungen. Drei Mahnstufen mit individuellen Mahntexten erleichtern Ihnen die tägliche Arbeit. Auch Teilzahlungen Ihrer Kunden werden den Offenen Posten direkt zugeordnet und in der Detailansicht aufgelistet. Mit Hilfe einer Historie kann jederzeit die Zahlungsmoral von Kunden überprüft werden, auch wenn für diese aktuell keine Offenen Posten vorliegen.

## Erweiterungsmodul **DATEV DATEI-SCHNITTSTELLE**

Belegabschlüsse sowie Kundenstammdaten aus Ihrem HS Auftragsmanager übergeben Sie mit Hilfe der DATEV Datei-Schnittstelle schnell und komfortabel an Ihren Steuerberater zur Weiterverarbeitung in einer DATEV-Anwendung. Und so einfach geht es: Nach dem Belegabschluss werden die Daten automatisch auf der Festplatte Ihres Rechners gespeichert oder über ein Netzwerk exportiert. Sie können Ihre Daten anschließend entweder auf einen Datenträger (CD/DVD) brennen und per Post versenden oder über das Internet per e-mail an Ihren Steuerberater übermitteln. Dieser veranlasst dann alles Weitere.



# HS Auftragsbearbeitung: Die Alternative zum HS Auftragsmanager

Sie benötigen eine effiziente Bestandsführung und wollen Lieferengpässen vorbeugen?

In Ihrem Betrieb werden an mehreren Arbeitsplätzen gleichzeitig Verkaufsbelege bearbeitet?

Dann ist die HS Auftragsbearbeitung genau das Richtige für Sie.

Sie können die HS Auftragsbearbeitung sofort einsetzen oder später

– bei steigenden Anforderungen – nahtlos vom HS Auftragsmanager umsteigen. Ihnen bleiben dabei sämtliche Daten erhalten.

Der folgenden Übersicht entnehmen Sie, welche zusätzlichen Erweiterungsmodule und Funktionen Ihnen die HS Auftragsbearbeitung für die Abbildung Ihrer betrieblichen Anforderungen bietet:

FUNKTIONALITÄT	AUFTRAGSMANAGER	AUFTRAGSBEARBEITUNG
<b>ERWEITERUNGSMODULE</b>		
– Offene Posten	✓	✓
– DATEV Datei-Schnittstelle	✓	✓
– Datenmodell	✓	✓
– Cockpit	✓	✓
– Bestellwesen	–	✓
– Mehrlager	–	✓
– Fertigung	–	✓
– Stückliste	–	✓
– Fremdsprachen/-währung	–	✓
– Archivlösung	–	✓
– Dokumentenmanagementlösung	–	✓
– Provision	–	✓
– Seriennummer	–	✓
– INTRASTAT	–	✓
– DATANORM	–	✓
– KASSE	–	✓
– e-Rechnung Bund (Österreich)	–	✓
<b>GRUNDMODULINHALTE</b>		
– Bestandsführung, Liefervorschlag	–	✓
– Mehrplatzfähigkeit	–	✓
– Unterstützung der Verpackungsverordnung	–	✓

# HS Auftragsmanager: Dienstleistung von HS – Zukunftssicherheit für Ihr Unternehmen

## SYSTEM- UND HARDWARE-VORAUSSETZUNGEN ARBEITSPLATZ-RECHNER

- Betriebssysteme von Microsoft in der deutschsprachigen Variante als 32- bzw. 64 Bit-System (jeweils mit aktuellem Stand). Für RDSH-Server sind 64-Bit-Systeme erforderlich: Windows 7, Windows 8.1, Windows 10, Windows Server 2008\* bzw. 2008 R2, Windows Server 2012 bzw. 2012 R2, Windows Server 2016
- Mindestens Leistungsklasse Intel Core i3 mit 4 GB Hauptspeicher
- Festplatte mit mindestens 1 GB freiem Speicher für Programme und Beispieldaten sowie weiterer freier Speicher je nach Datenumfang
- Netzwerkkarte mindestens 100 Mbit/s (empfohlen 1 Gbit/s) und eingerichtetes Netzwerkprotokoll TCP/IP
- Grafikauflösung mindestens 1280 x 1024 Pixel bei 100 % Schriftgröße
- DVD-Laufwerk
- Für uneingeschränktes Arbeiten sind ein Internetzugang und eine e-mail-Adresse erforderlich
- Acrobat Reader für die Anzeige von PDF-Dokumenten aus dem HS Dokumentenmanagement

\* Windows Server 2008 wird ab den Programmen zur HS Auftragsbearbeitung 3.10 nicht mehr unterstützt.

## DATENBANK-SERVER

- Betriebssysteme von Microsoft in der deutschsprachigen Variante als 32- bzw. 64 Bit-System (jeweils mit aktuellem Stand): Windows 7, Windows 8.1, Windows 10, Windows Server 2008\* bzw. 2008 R2, Windows Server 2012 bzw. 2012 R2, Windows Server 2016
- Mindestens Leistungsklasse Quad-Core mit 8 GB Hauptspeicher
- Schnelle Festplatte mit mindestens 1 GB freiem Speicher für Programme sowie weiterer freier Speicher je nach Datenumfang
- Netzwerkkarte mindestens 100 Mbit/s (empfohlen 1 Gbit/s) und eingerichtetes Netzwerkprotokoll TCP/IP
- DVD-Laufwerk

## DATENBANK-LIZENZ

Entsprechende Anzahl Lizenzen für das benötigte Datenbanksystem SQL Anywhere 17 (können zusammen mit den Anwendungen erworben werden).



## INSTALLATION & DATENSICHERHEIT

Sie können den HS Auftragsmanager grundsätzlich selbst installieren. Mit Hilfe von Berechtigungsprofilen steuern Sie z.B., welche Rechte einzelne Benutzer in den unterschiedlichen Arbeitsgebieten haben. Darüber hinaus unterstützt die Anwendung Sie bei der regelmäßigen Sicherung Ihrer Anwendungsdaten.

## HS SERVICE-VERTRAG

HS - Hamburger Software GmbH & Co. KG bietet Ihnen nach Abschluss eines HS Service-Vertrags telefonische Beratung zur Handhabung der Software durch die HS Profiline sowie die HS Programmpflege. Die Programmpflege umfasst funktionelle Erweiterungen, Verbesserungen des Funktionsumfangs und die Anpassung an gesetzliche Änderungen.

## SOFTWARE ZUR MIETE

Sie können den HS Auftragsmanager zu günstigen Konditionen mieten. Im Mietpreis enthalten sind die HS Profiline-Unterstützung und die Programmpflege. Sie arbeiten stets mit einer aktuellen Version. Der Miet-Vertrag kann monatlich gekündigt werden.

## E-SERVICE

Der e-Service von HS macht den Support für Sie noch wirkungsvoller. Bei Fragen zur Bedienung der HS Programme zeigt Ihnen ein Experte von HS die Problemlösung via Internet direkt auf Ihrem Bildschirm. Nach dem Abschluss der hierfür erforderlichen Vertragsergänzung steht Ihnen der e-Service für alle HS Anwendungen mit gültigem HS Service-Vertrag bzw. Miet-Vertrag zur Verfügung.

## HS AKADEMIE

Das Programm hat eine Vielzahl von Funktionen, die auch geübte Benutzer immer wieder mit neuen Möglichkeiten überraschen. Damit Sie den vollen Funktionsumfang effektiv nutzen können, empfiehlt sich die Teilnahme an einer Anwenderschulung. Die HS Dozenten begleiten Sie individuell und kompetent. Gern auch direkt bei Ihnen vor Ort.

Unter [www.hamburger-software.de/akademie](http://www.hamburger-software.de/akademie) finden Sie die Angebote der HS Akademie.



HS - Hamburger Software ist einer der führenden deutschen Hersteller betriebswirtschaftlicher Standardsoftware. Seit 1979 entwickelt und vertreibt das Unternehmen branchenneutral einsetzbare, systemgeprüfte Anwendungen für die Bereiche

*Auftrags-  
bearbeitung*

*Finanz-  
buchhaltung*

*Personal-  
wirtschaft*

**MEHR ALS 26.000 KUNDEN** in Deutschland und Österreich – vom Kleinbetrieb bis zum Großunternehmen – setzen auf die Erfahrung und die Produkte von HS. Monatlich werden über 1.000.000 Löhne und Gehälter mit der Software abgerechnet.

**INVESTITIONSSCHUTZ UND SICHERHEIT** gehören bei HS zum Programm. Der Hersteller und Dienstleister garantiert seinen Kunden aktuelle und dauerhaft funktionstüchtige Anwendungen – durch zuverlässige Anpassung an neue gesetzliche Anforderungen und kontinuierliche Weiterentwicklung. Umfassender Support durch eine der größten Hotlines für betriebswirtschaftliche Software in Deutschland rundet das Angebot ab.

**ALS STARKER PARTNER** arbeitet HS im Rahmen einer seit 1997 bestehenden Kooperation mit der DATEV zusammen – z. B. in Teilbereichen der Entwicklung. Darüber hinaus bietet HS eine mit der DATEV-Systemwelt optimal verzahnte Warenwirtschaftssoftware an. Damit ist der ERP-Hersteller die erste Adresse für DATEV-Kunden, die eine Lösung im Bereich der Auftragsbearbeitung suchen.

Vertragsbedingungen und Preise erhalten Sie bei der

**HS - HAMBURGER SOFTWARE GMBH & CO. KG.**

Die Produktinformationen geben den derzeitigen Stand wieder.

Gegenstand und Umfang der Leistungen bestimmen sich ausschließlich nach den jeweiligen Verträgen.

Genannte Marken und eingetragene Warenzeichen anderer Unternehmen/Hersteller werden anerkannt.

**BILDNACHWEIS:** Fotolia, Istockphoto, Shutterstock

Stand: 28.11.2017

Änderungen vorbehalten.

 **Hamburger Software**

**HS - HAMBURGER SOFTWARE GMBH & CO. KG**

Überseering 29 · 22297 Hamburg

Telefon: (040) 632 97-333

Telefax: (040) 632 97-111

e-mail: [info@hamburger-software.de](mailto:info@hamburger-software.de)

Internet: [www.hamburger-software.de](http://www.hamburger-software.de)